

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

„MOTYWOWANIE W ZESPOŁACH ZDALNYCH”

ZAŁOŻENIA:

Przedstawiony poniżej program ma charakter ramowy, który ma pozwolić Państwu określić wstępnie jego przydatność dla Państwa pracowników. Opiera się na doświadczeniach trenera. Ostateczny kształt powstanie po zbadaniu potrzeb szkoleniowych Organizacji i wskazanych uczestników szkoleń.

Szkolenia ma charakter interaktywnego warsztatu, opartego na dyskusji, pracy w grupach, symulacjach, grach itp. aktywizujących formach szkoleniowych. Wykład i prezentacja – ograniczone do minimum, niezbędnego do wprowadzenia danej teorii lub modelu.

Rekomendowane dla min. 8 – osobowych grup, dwudniowe (16 godzin). Prowadzone on- line, na platformie Zoom, lub stacjonarnie- do ustalenia z Organizacją zamawiającą szkolenie.

ZAWARTOŚĆ

1. Cykl Deminga **OAPD** (org. PDCA) – mapa ścieżek prowadzących do efektywności szefa
2. Motywacja a motywowanie, dwuczynnikowa teoria Herzberga
3. Na co mam wpływ jako szef- czyli **PROAKTYWNOŚĆ** szefa
4. Zaczniemy od **ZAUFANIA** - przezwyciężanie dysfunkcji w pracy zespołowej, w oparciu o teorię P. Lencioniego.
5. Podstawy otwartej komunikacji, jako narzędzie radzenia sobie w sytuacjach konfliktowych
6. **Motywacyjne DNA** - co motywuje moich podwładnych
7. Czynniki wpływające na satysfakcję z pracy wg. P. Lencioniego, czy rozmowa o wynikach zawsze musi dołować...?
8. Prowadzenie spotkań- biznesowych oraz wszelkich innych, wpływających na motywację podwładnych.

WARUNKI WSPÓŁPRACY

Cena za jeden dzień szkoleniowy wynosi 1800 zł. netto. Zawiera przygotowanie i prowadzenie szkolenia, materiały szkoleniowe dla uczestników, raport po szkoleniu, dostęp do platformy Zoom. Zależy od formy szkolenia, liczby zamówionych szkoleń- do ustalenia na kolejnych etapach współpracy. Trener wystawia fakturę VAT. Płatność 14 dni od daty zakończenia szkolenia.